



medestec[®]
medical & aesthetic technology

DIATERMIA PROFUNDA REGENERATIVA

NUESTRO COMPROMISO CONTIGO

Mantener el equilibrio entre el objetivo económico, la protección del medio ambiente y la responsabilidad social



VENTAJA COMPETITIVA

COMPETENCIA ACTUAL

UN MUNDO LLENO DE DIATERMIAS

Hablar hoy de diatermia profesional significa entrar en un mercado **saturado de términos técnicos, nombres comerciales y promesas** aparentemente similares.

Radiofrecuencia, tecarterapia, transferencia capacitiva y resistiva, frecuencia estable, multifrecuencia, bioestimulación, hipertermia o regeneración profunda son conceptos que conviven dentro de una misma categoría, pero **no siempre describen equipos equivalentes**.

Para una profesional de la estética, la dificultad no está en encontrar una máquina de radiofrecuencia. La verdadera dificultad está en distinguir **qué equipo ofrece una tecnología útil, versátil y rentable para su centro** y cuál se apoya principalmente en **la notoriedad de la marca, el diseño exterior o un discurso comercial difícil de comprobar**.

LA REALIDAD ACTUAL DEL MERCADO

El mercado de la diatermia se ha convertido en un espacio donde **numerosas marcas presentan soluciones** que, a primera vista, **parecen hacer lo mismo**: trabajar la flacidez, mejorar la calidad de la piel, favorecer la remodelación corporal, activar la circulación o acompañar tratamientos de recuperación.

Sin embargo, **cuando se comparan los equipos de manera ordenada**, las diferencias **son importantes**. No todos ofrecen la misma potencia, la misma variedad de electrodos, el mismo tipo de manípulo, las mismas posibilidades de trabajo ni el mismo nivel de movilidad. Tampoco todos incluyen de serie aquello que la profesional necesita para desarrollar tratamientos faciales y corporales completos.

La comparativa elaborada refleja una amplitud de precios que van desde los **9.500 € hasta los 29.000 €**, a pesar de que todos los dispositivos analizados se presentan dentro del mercado de la diatermia estética.

También aparecen equipos monofrecuencia, duales y multifrecuencia; **potencias expresadas unas veces en vatios y otras en voltaje aparente**, máquinas con seis electrodos y otras con trece; sistemas manuales, manos libres, portátiles y de sobremesa.

COMPETENCIA ACTUAL

UN MUNDO LLENO DE DIATERMIAS

Esta diversidad demuestra que no se está comparando únicamente una marca frente a otra, sino que existe un complejo entramado para que algunas firmas sigan pareciendo superiores cuando no es la realidad.

La popularidad de una firma no garantiza por sí misma que el equipo sea más completo, más cómodo o más rentable para el centro.

Una profesional no compra únicamente una marca: compra una **herramienta que deberá utilizar cada día**, adaptar a diferentes zonas y clientes, **amortizar** mediante tratamientos reales y mucho trabajo duro, y por supuesto, mantener con **recambios y servicio post-venta** adecuado.

En este contexto, la propuesta de **Medestec destaca porque no concentra su valor en un único argumento**. Combina **potencia, variedad de electrodos, adaptación facial y corporal, manos libres, cambio automático de modalidad** y diferentes formatos de máquina.

La fortaleza no se encuentra en una cifra aislada, sino en el equilibrio del conjunto.

POR QUÉ RESULTA TAN COMPLICADO ELEGIR UNA DIATERMIA

Elegir correctamente es difícil porque las fichas comerciales **no siempre utilizan un lenguaje comparable**.

- Una marca expresa la salida capacitiva en vatios y otra en voltamperios.
- Un equipo se denomina dual por disponer de dos frecuencias, mientras que otro habla de dos salidas o dos manípulos.
- “Manos libres” puede significar placas automáticas, un accesorio fijo o un sistema que permite trabajar mediante las manos de la profesional.
- “Multifrecuencia” puede parecer automáticamente superior, aunque el número de frecuencias no demuestra por sí mismo la potencia útil, la estabilidad de la emisión o la eficacia del protocolo.
- También resulta fácil confundir más programas con más capacidad terapéutica.
- Otro puede ser más conocido por el cliente final, pero exigir una inversión muy superior sin ofrecer proporcionalmente más posibilidades de trabajo.

COMPETENCIA ACTUAL

UN MUNDO LLENO DE DIATERMIAS

Por esta razón, la decisión **no debería basarse únicamente en preguntas** como:

“¿Cuál es la marca más conocida?”

“¿Cuál tiene más frecuencias?”

“¿Cuál tiene más programas?”

La **profesional debería preguntarse:**

- *¿Puedo trabajar tanto facial como corporal con comodidad?*
- *¿Dispongo de electrodos adecuados para zonas pequeñas y grandes?*
- *¿Qué potencia ofrece en capacitivo y en resistivo?*
- *¿Los accesorios que necesito están incluidos?*
- *¿Puedo trabajar con manos libres?*
- *¿Puedo mover el equipo entre cabinas o centros?*
- *¿Qué inversión tengo que recuperar?*
- *¿Estoy pagando tecnología, equipamiento y posibilidades reales o notoriedad de marca?*
- *¿Voy a tener formación adecuada para su manejo?*
- *¿Tengo persona técnica de referencia para dudas?*
- *¿Hay equipo post-venta adecuado?*
- *¿Los recambios son económicos?*

ANÁLISIS COMPARATIVO

Es por todo ello que **hemos realizado un análisis comparativo** entre los parámetros más comunes de las marcas y modelos más vendidos en España.

Algunos datos como **los precios no son accesibles a todos los públicos, por lo que son estimaciones batante aproximadas** de cuál es el valor del dispositivo en el mercado, aunque en algunas áreas de España y en algunos momentos puntuales, puede variar.

Comparativa entre diferentes marcas

Nombre del artículo	Frecuencia	Mono/ Dual	W Cap	W Res	Portatil	Electrodos	Manipulo	Manos libres	Peso	Precio *
MP50	500kHz y 800kHz	Dual	400w	250w	No	7 capacitivos (20, 25, 30, 40, 50, 65 y 80 mm) + 6 resisitivos (35, 45, 65, 90, 115 y longitudinal) + 2 placas (rigida y flexible)	1 deteccion atutomatica	si	13kg	27.900€
MP15P	500 (o 800kHz)	Mono	400w	250w	No	4 capacitivos (30, 50, 65 y 80 mm) + 4 resisitivos (35, 65, 90 y longitudinal) + 2 placas (rigida y flexible)	1 deteccion atutomatica	si	13kg	19.900€
HB15P	500 (o 800kHz)	Mono	400w	250w	Si	4 capacitivos (30, 50, 65 y 80 mm) + 4 resisitivos (35, 65, 90 y longitudinal) + 2 placas (rigida y flexible)	1 deteccion atutomatica	si	7kg	15.900€
EDNA Pro - INDIBA	448kHz	Mono	500VA (aparente)	250w	No	4 capacitivos (30, 40, 55 y 65 mm) + 4 resisitivos (35, 50, 65 y 90) + 1 placa (rigida)	2 cambio manual	no	13kg	29.500€
RÖS'S Termo Beauty	448KHz	Mono	400VA (aparente)	250w	No	3 capacitivos + 3 resisitivos (30, 50 y 70mm) + 1 placa (rigida)	2 cambio manual	no	11kg	16.000€
Symmed Elite Aesthetic	448kHz	Mono	400w	250w	No	3 capacitivos + 3 resisitivos (30, 50 y 70mm) + 1 placa (rigida)	2 cambio manual	no	18kg	18.000€
Globus Tecar Beauty 7000 Med	300, 400, 448, 470, 700, 1000 y 1200 KHz	Multi	350w	80w	No	3 capacitivos + 3 resisitivos (30, 50 y 70mm) + 1 placa (rigida)	2 cambio manual	si	12kg	9.500€

*Precios de la competencia según referencias online

CONCLUSION EJECUTIVA

¿POR QUÉ ELEGIR MEDESTEC?

Dentro de los parámetros incluidos en la comparativa, Medestec es la propuesta global más completa porque reúne en una misma gama potencia alta, ergonomía, amplitud de electrodos, capacidad manos libres, una opción portátil y una escala de precios que permite adaptar la inversión sin renunciar a la potencia de salida.

LA MISMA POTENCIA EN 3 NIVELES DE INVERSIÓN

Medestec presenta la **misma potencia de gama alta en tres niveles de inversión**

- MP50, MP15P y HB15P comparten la misma potencia declarada: 400 W en capacitivo y 250 W en resistivo. Esta es una de las armas comerciales más importantes de la gama: elegir un equipo más económico o más ligero no significa aceptar una reducción de potencia.

Beneficio de negocio

"En Medestec no bajas de potencia cuando ajustas el formato o la inversión. Eliges la arquitectura que necesita tu centro, pero mantienes 400 W CAP y 250 W RES."

Los tres Medestec se presentan con un manípulo de detección automática. Los cuatro competidores se describen con dos manípulos y cambio manual. Esta diferencia **simplifica la sesión, reduce interrupciones y hace el trabajo más intuitivo** para la profesional.

- Menos cambios físicos durante el tratamiento.
- Menor riesgo de seleccionar o conectar el accesorio equivocado.
- Mesa de trabajo más limpia y organizada.
- Aprendizaje y explicación más sencillos para el equipo del centro.

MANOS LIBRES EN TODA LA GAMA MEDESTEC

MP50, MP15P y HB15P figuran con capacidad manos libres. En la competencia, solo Globus aparece con esta función; EDNA, RÖS'S y Symmed figuran sin ella. Comercialmente, esto permite defender una gama orientada a la productividad y no solo al tratamiento manual tradicional.

Beneficio de negocio

"La función manos libres amplía la forma de organizar la cabina y aporta más posibilidades de trabajo. No es un extra reservado al modelo más caro: está presente en los tres Medestec analizados."

CONCLUSION EJECUTIVA

¿POR QUÉ ELEGIR MEDESTEC?

LA DOTACIÓN DE ELECTRODOS MÁS AMPLIA

El **MP50 incluye 7 electrodos capacitivos y 6 resistivos, además de dos placas**. Es la dotación más extensa de toda la comparativa. MP15P y HB15P incluyen 4 capacitivos y 4 resistivos más dos placas, también por encima de RÖS'S, Symmed y Globus, que disponen de 3 + 3 y una sola placa rígida.

Los tres Medestec incluyen dos placas, una rígida y otra flexible. Todos los competidores aparecen con una única placa rígida. **La placa flexible** permite más posicionamientos de colocación, es más confortable, ya que no está fría lo que reduce el estrés del primer impacto de la sesión, haciendo del tratamiento **una experiencia más premium y confortable**.

DISPONIBILIDAD DE MOVIMIENTO

HB15P es el único equipo marcado como portátil en la comparativa.

Con 7 kg, pesa 6 kg menos que MP50 y MP15P, 4 kg menos que RÖS'S, 5 kg menos que Globus, 6 kg menos que EDNA y 11 kg menos que Symmed.

Lo diferencial es que mantiene los mismos 400 W CAP y 250 W RES.

Beneficio de negocio:

"HB15P no es la versión pequeña de Medestec: es la misma potencia profesional en un formato de 7 kg."

GARANTÍA

Todos los **dispositivos MEDESTEC cuentan con una garantía de 2 años, ampliable a 4 años** si consumes al menos 6 aceites o geles conductor al año.

La garantía cubre los equipos, los periféricos se quedan fuera de la garantía y se realiza el cambio cuando el cliente lo necesita.

¿QUÉ DISPOSITIVO MEDESTEC ELEGIR?

¿POR QUÉ ELEGIR MEDESTEC?

MP50 - La elección premium

La plataforma más completa para el centro que quiere máxima versatilidad, máxima dotación y una visión de crecimiento.

- **La plataforma más completa de toda la diatermia en España.**
- Indicada para el centro que **quiere máxima versatilidad y máxima dotación.**
- Es perfecta para **clínicas medico-estéticas que quieran responder de manera completa** tanto a recuperar al paciente de tratamientos medico-estéticos, fisioterapia, post-parto, etc como estética enfocada a la belleza.
- Ideal para los **centros donde la diatermia es una tecnología central** en la carta de servicios.
- Su disponibilidad de **amplio abanico de electrodos** permite tratar tanto zonas amplias como pequeñas áreas con ambas tecnologías: capacitiva y resistiva.
- Si estás pensando en adquirir un EDNA Pro o Symmed, MP50 es **la opción más inteligente frente a estas marcas.**

MP15P - La mejor relación entre potencia y equipamiento

La misma potencia de salida del MP50 en un equipo de sobremesa más accesible.

- Perfecto para **centros de estética avanzados y spas.**
- Una **tecnología que supera ampliamente a todos los competidores** a un precio altamente rentable.
- Si buscas una **dotación suficiente para tu clínica** sin realizar una inversión desorbitada, esta es la mejor elección.
- Es el **dispositivo más vendido de la marca.**
- Los mismo resultados pero con una **recuperación de la inversión más rápida.**

HB15P - La elección ideal cuando la movilidad importa

Toda la potencia profesional de Medestec en el formato más ligero y con la inversión más accesible de la gama analizada.

- Perfecto para **centros de estética que están empezando** a trabajar con diatermia.
- Ideal **si trabajas a domicilio** o tus servicios los realizas en varios centros de estética.
- Una opción perfecta **si tu cabina es pequeña** y el espacio limitado.
- Una tecnología que supera ampliamente a todos los competidores a un **precio altamente rentable.**
- Si buscas una dotación un **dispositivo potente y de máxima calidad** pero con un precio que puedas amortizar de forma rápida.

VENTAJAS EXTRA DE ELEGIR MEDESTEC

¿POR QUÉ ELEGIR MEDESTEC?

FORMACIÓN & TRAINING

- La **formación de Medestec está incluida integralmente** con la compra de cualquier dispositivo de la firma.
- Además, Medestec **estimula de forma constante la formación profesional, técnica y clínica** de todos sus colaboradores.
- **Cursos de capacitación avanzada** tanto en plataformas digitales como de manera presencial en tu propio centro.
- Nuestras **formaciones intensivas y frecuentes** ayudan a mejorar el conocimiento técnico del Método Dual System, logrando una clara diferenciación frente a la competencia y aumentando la venta de bonos de tratamiento.
- Transmitimos regularmente a tu equipo de trabajo un **know-how científico** actualizado sobre protocolos y optimización de resultados.

PROMOCIONES

- Con la compra de los **dispositivos de sobremesa** te regalamos:
 - El **carro auxiliar para aparatología** altamente manejable y profesional para tu nuevo dispositivo.
 - **2 aceites conductores** de trabajo
 - **1 gel conductor**.
- Con la compra de los **dispositivos portátiles**, te incluimos un **bono del 50%** de descuento para la compra de tu maletín.

FINANCIACIÓN

- No te preocupes por la **financiación de tu equipo**, con ITL tienes una financiación disponible para el pago del equipo hasta en **72 cuotas**. Paga tu equipo poco a poco mientras los ingresos en tu centro aumentan.
- Si prefieres realizar una **financiación con tu banco**, tienes un **descuento del 5%** sobre el dispositivo que elijas.

VENTAJAS EXTRA DE ELEGIR MEDESTEC

¿POR QUÉ ELEGIR MEDESTEC?

ALGUNAS RESEÑAS DE CLIENTES

- **José M. L. — 5/5, profesional de fisioterapia y osteopatía.** *"Estoy muy satisfecho con la compra, por el equipo en si y por el servicio postventa. Mis resultados en consulta mejoraron enormemente"*
- **Sonilan 5/5 — cliente de tratamiento facial.** *"Desde hace tiempo me hago tratamiento Medestec facial y estoy encantada con los resultados en Zineb muy profesional , confianza plena!"*
- **Abene Usabiaga 5/5 — tratamiento corporal.** *"la radiofrecuencia (tienen radiofrecuencia Medestec y la utilizan con un producto innovador, ¡en mi caso obtuve muy buenos resultados en mis piernas!!!)"*
- **Adrián C. 5/5— tratamiento facial.** *"Estoy tratando mi rostro con diatermia medestec y el resultado fue un lifting instantáneo."*
- **Maria S. 5/5. Profesional de estética.** *"La sensación es la misma en la primera sesión y en la número treinta, y eso es lo que hace que la clienta repita."*

¿Te atreves a dar el salto?



medestec[®]
medical & aesthetic technology

COMIENZA LA EVOLUCIÓN EN TU CENTRO

Incorpore **el Método Medestec** en su centro y genere soluciones reales que mejoran la salud y la vida de sus clientes.

TECNOLOGÍA 100% DISEÑADA Y FABRICADA EN ESPAÑA

Distribución oficial para España - Sector Belleza



COSMÉTICOS24H
profesional

Tel: 966 200 728
Móvil: 615 645 004
Email: profesional@cosmeticos24h.com

C/ Joaquín Martínez Maciá, 10
03205 Elche
Alicante
España